Wij zijn op zoek naar een
Accountmanager (32 - 40 uur)

Zin om impact te maken?

Wij willen verder groeien en daarom zoeken we een enthousiaste accountmanager die ons salesteam komt versterken.

Krijg jij energie van het binnenhalen van nieuwe klanten en lijkt het je leuk om klant specifieke verpakkingsoplossingen te verkopen in plaats van een 'standaard' doos? Dan hebben wij de baan voor jou!

Jouw verantwoordelijkheden:

- Realiseren van je omzet- en margedoelstellingen
- Uitbreiden van je klantportfolio
- Beheer en verdieping van bestaande klantrelaties
- Adviseren en meedenken over de juiste verpakking

Wat ga je doen?

Jij gaat actief op zoek naar nieuwe klanten door heel Nederland. Van een ambachtelijke kaasmakerij tot een private label koffieproducent: jij weet binnen te komen en het gesprek te starten.

Nadat je een eerste kennismaking hebt gehad, vragen ze jou om de verpakking te optimaliseren. Je beoordeelt de kwaliteit, constructie en functionaliteit van de verpakking. Ook kijk je naar het transport- en productieproces van de klant en hoe de doos wordt verwerkt. Misschien is er zelfs een hele nieuwe verpakking nodig. Vervolgens ga je aan de slag met de binnendienst en het ontwerpteam voor de beste verpakkingsoplossing en een offerte waar jouw klant gewoonweg geen nee op kan zeggen!

Deze functie draait dus om het signaleren van kansen, meedenken met de klant, het vertalen van hun vraagstuk naar de juiste verpakkingsoplossing en het sluiten van de deal. Hoppa, weer een stap dichter bij je omzetdoelstelling!

Wat bieden wij?

- Auto, laptop en telefoon van de zaak
- Salaris passend bij je ervaring en de successen die je boekt
- 25 vakantiedagen
- Enthousiast salesteam dat samen met jou successen wil boeken

Wat vragen we van jou?

- Je hebt minimaal 3 jaar ervaring in een commerciële rol binnen de kartonbranche
- Je bent commercieel sterk en denkt in oplossingen
- Je communiceert helder en schakelt makkelijk
- Je bent proactief en resultaatgericht
- Je neemt verantwoordelijkheid en pakt door

Waarom werken bij EBC Golfkarton?

Je komt terecht in een team van 17 'vakidioten' die het elke dag een beetje beter willen doen. Het salesteam bestaat uit 3 buitendienst- en 3 binnendienst-medewerkers.

Als lid van de Best Packaging Group behoren we tot een groep van drie zelfstandige bedrijven, met ieder een eigen verpakkingsdiscipline, die elkaar uitstekend aanvullen. De sfeer bij EBC Golfkarton is het best te omschrijven als die van een familiebedrijf: laagdrempelig, open en betrokken. We houden van aanpakken en resultaat boeken. Daarnaast wordt er elke maand een uitgebreide lunch op kantoor georganiseerd. Dagelijks staat er vers fruit klaar en we gaan regelmatig op leuke bedrijfsuitjes. Do we need to say more?

Klinkt dit als jouw nieuwe baan?

Mooi! Stuur je CV en een korte motivatie naar mark@ebc-golfkarton.nl. Of bel met Mark van Rekum via 06 - 31 65 44 87. Dan kijken we of we bij elkaar passen 😊

